



VERTRIEBSLEITER (M/W/D)

VERTRIEBSLEITER:IN AUS LEIDENSCHAFT.

Sie möchten als langjähriger und erfahrener Vertriebsleiter:in Ihr Talent an unsere Mitarbeiter weitergeben und den Vertrieb bei uns weiter aufbauen? Bringen Sie Ihr Können und Ihre Erfahrung ein, und helfen Sie uns die Vertriebsprozesse zu optimieren und Neukunden zu gewinnen. Sie leisten mit Ihren Ideen und deren Umsetzung einen erheblichen Beitrag zum Aufbau unserer jungen Units mit Start-up-Charakter.

Die SINOVO Unternehmensgruppe ist mit gut 70 Mitarbeitern ein seit über 20 Jahren wachsendes und in der DACH-Region agierendes IT-Unternehmen im Raum Frankfurt am Main (Bad Vilbel) mit sehr guter Verkehrsanbindung. Für mittelständische und große Unternehmen bieten wir IT-Lösungen an. All dies tun wir nach zertifizierten Qualitätsstandards. Lesen Sie auch bei kununu, was einige unserer Kollegen über SINOVO schreiben.

IHRE AUFGABEN

- Sie gestalten mit der Geschäftsleitung/Marketing vertriebliche und strategische Ziele
- Sie strukturieren und optimieren die Vertriebsprozesse für unsere Units
- Sie erweitern unser Vertriebsteam
- Sie gewinnen Neukunden und bauen Bestandskunden weiter aus
- Sie analysieren die Anfragen und Prozesse von Kunden rund um unsere IT-Themen und entwickeln daraus resultierende Handlungsoptionen
- Sie gestalten Verträge und führen Verhandlungen
- Sie repräsentieren uns bei Fachtagungen und Messen

IHR FACHLICHES & PERSÖNLICHES PROFIL

- Sie haben ein betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Sie können mindestens 10 Jahre Erfahrung in vergleichbarer Position im B2B-Vertrieb von IT-Lösungen vorweisen
- Sie haben ein schnelles Verständnis komplexer technischer Zusammenhänge und die Fähigkeit, diese einfach und überzeugend für Kunden zu transportieren
- Durch Ihre Erfahrung mit verschiedenen Vertriebstechniken haben Sie unterschiedlichste Neukunden gewinnen können
- Sie sind eine erfahrene vertrauensvolle Führungskraft, die ihr Team motiviert
- Ihr Deutsch ist zwingend verhandlungssicher

IHRE BENEFITS

- Weiterentwicklungsmöglichkeiten mit 100%-iger Kostenübernahme
- Flexibles Arbeiten im Homeoffice oder unserem Office-Campus
- Arbeiten im gelebten New Work-Umfeld mit modernem Equipment
- Bewusstsein für nachhaltiges Leben: Achtsamkeit im Team, gelebte Vielfalt, betriebliches Gesundheitsmanagement
- Dienstwagen & unternehmenserfolgsabhängiger Bonus
- Kostenlose Getränke & Snacks

Wir freuen uns auf Sie und auf Ihre Bewerbung per E-Mail nur mit Ihrem Lebenslauf und frühestmöglichem Starttermin.

SINOVO business solutions GmbH – Frau Katze, Personalabteilung

Willy-Brandt-Str.4 – 61118 Bad Vilbel – Tel.: +49 6101 590 90 00 – jobs@sinovo.de – business.sinovo.de –> Karriere